



## **Dope, le réseau qui booste l'entreprenariat**

Lorsque l'entreprise a besoin d'un accompagnement ponctuel, elle peut compter sur Dope. Un réseau d'entrepreneurs, au service de l'entreprenariat, basé à Saint-Grégoire (35).

« **Lorsque je me suis lancée en freelance il y a quatre ans, j'avais envie d'une coopération de compétences, qui offriraient aux entreprises des supports fonction : gestion, assistanat, marketing, ressources humaines, informatique... En fait, tous les services fonctionnels dont l'entreprise a besoin. Mais je n'ai pas trouvé telle structure.** »

C'est pour cela que Pascale Frémont a créé l'association Dope. Dope, comme Delphine, Olivier, Pascale et Éric, les quatre amis qui se sont lancés dans l'aventure, fin 2015. « **Dope, ça tombait plutôt bien. C'est le ton que nous souhaitons donner à l'association, créée pour doper les nouvelles formes de collaboration.** »

Dope n'est pas un club d'entreprises. Et l'offre qu'elle propose n'a rien d'un service de type intérim. « **Nous formons un réseau d'entrepreneurs indépendants, qui proposons des prestations, tout en facilitant la mise en relation avec les entreprises à la recherche de services.** »

### **Réflexion et immersion**

Toujours pour des missions ponctuelles. « **Nous ne sommes pas là pour faire de l'ombre aux salariés de l'entreprise, mais nous apportons un plus, un service ponctuel, pour une mission précise, préalablement définie. Une alternative à l'embauche, qui, malgré tout, en révèle parfois le besoin. Deux de nos missions ont été suivies du recrutement de personnels permanents, pour des postes d'assistante marketing et assistante polyvalente** », explique Pascale Frémont.

Elle-même assistante, « **nous sommes un peu les couteaux suisses de l'entreprise. Lorsqu'on arrive, on a une mission précise. Mais au-delà, nous pouvons apporter une autre réflexion, un autre regard. Parce que nous sommes des entrepreneurs, au service de l'entreprenariat. Davantage qu'un accompagnement, nous sommes dans l'immersion, la co-activité. Amenés par exemple à proposer la mise en place d'une stratégie commerciale ou encore pour élargir une gamme de produits.** »

Quatre au départ, ils sont désormais neuf « **et nous accueillons favorablement les entrepreneurs prêts à nous rejoindre. À condition qu'ils apportent de nouvelles compétences : nous souhaitons travailler en complémentarité, pas en concurrence.** »

### **« Confort et sécurisation »**

Toute jeune, l'association multiplie les contacts. Et cela paye. « **Une cinquantaine d'entreprises nous ont déjà fait confiance. Des petites et moyennes entreprises, des indépendants, parfois des structures qui se lancent. Et si nous ne disposons pas de la compétence souhaitée, on peut proposer aussi à l'entreprise de la rechercher.** »

Ce que les clients retiennent de leurs prestations ? « **Nous avons fait notre petite enquête, ce qui ressort généralement sont des notions de confort, de sécurisation.** »

**Contact :** pour rejoindre l'association Dope, [contact@dopeasso.fr](mailto:contact@dopeasso.fr)